

Risultati Finanziari di Esker Q4 2023

Il fatturato di Esker cresce del 14% nonostante la continua incertezza economica

BUSTO ARSIZIO, Italia — 17 gennaio 2024

Fatturato in M€ (non certificato)	Q4 2023	Q4 2022	Q4 2023/Q4 2022 Crescita ⁽⁴⁾	2023	2022	2023/2022 Crescita ⁽⁴⁾
SaaS ⁽¹⁾	38,2	34,2	+15%	146,8	127,7	+17%
Servizi di Implementazione ⁽²⁾	8,0	6,9	+17%	28,3	25,7	+12%
Prodotti Legali ^{(3)F}	0,7	1,3	-42%	3,5	5,9	-39%
TOTAL	46,9	42,5	+13%	178,6	159,3	+14%
Contratti ⁽⁵⁾⁽⁴⁾	7,0	4,50	+58%	20,8	16,6	+24%

⁽¹⁾ Include abbonamento e il traffico legato al numero di documenti gestiti

⁽²⁾ Include Consulenza e Servizi Professionali

⁽³⁾ Include Esker DeliveryWare, Fax Servers e Host Access

⁽⁴⁾ Crescita basata sul tasso di cambio costante: tassi di cambio 2023 applicati ai dati del 2022

⁽⁵⁾ Espresso come Annual Recurring Revenue (ARR), una metrica standard per il business SaaS o su abbonamento. L'ARR è il valore medio dell'abbonamento annuale che i clienti si impegnano a pagare per tutta la durata di un contratto. Le entrate delle transazioni non sono incluse in quanto sono incerte per natura e dipendono dal numero di transazioni effettivamente elaborate, che non è noto al momento della firma del contratto.

La crescita dinamica continua nonostante un contesto economico imprevedibile

Esker ha registrato ancora una volta il trimestre e l'anno di maggior successo nella storia dell'azienda, con un fatturato che ha sfiorato i 180 milioni di euro per il 2023. Il fatturato Esker 2023 ammonta a 178,6 milioni di euro, con un aumento del 14% rispetto al 2022 a tassi di cambio costanti (+12% a tassi di cambio correnti).

Il fatturato consolidato del Q4 2023 di Esker è stato di 46,9 milioni di euro, con un aumento del 13% rispetto al Q4 2022 a tassi di cambio costanti (+11% a tassi di cambio correnti). Nonostante una leggera diminuzione dei volumi, i ricavi SaaS (+15% a tassi di cambio costanti) e i servizi di implementazione continuano a guidare la crescita, rappresentando il 98% dei ricavi trimestrali. Questo forte slancio è diffuso in tutte le aree geografiche in cui Esker opera, registrando una solida crescita in tutti i settori. Questi risultati sono dovuti ai successi di vendita ottenuti nel corso dell'anno.

Un trimestre e un anno da record per i contratti

Esker ha inoltre registrato il suo miglior trimestre in termini di nuovi contratti siglati. Il valore ricorrente annuale (ARR), durante il Q4 2023, è aumentato del 58% a tassi di cambio costanti rispetto al Q4 2022, raggiungendo i 7,0 milioni di euro. Ciò rappresenta una crescita del 38% rispetto al precedente record del Q3 2023.

L'ARR dei nuovi contratti firmati nel 2023 è aumentato del 24% (a tassi di cambio costanti) rispetto al 2022, raggiungendo i 20,8 milioni di euro.

L'attività commerciale è stata estremamente dinamica in Europa, con un aumento degli ordini dell'84% nel 2023. Grazie all'imminente riforma sulla fatturazione elettronica, l'attività di vendita in Francia è cresciuta dell'89% con un impressionante Q4, in aumento del 146% rispetto al Q4 2022. Il resto dell'Europa ha registrato un aumento dell'83% sull'intero anno (+72% nel Q4), riflettendo gli importanti investimenti effettuati nelle filiali europee negli anni precedenti.

I contratti negli Stati Uniti sono aumentate del 16% nel Q4, rappresentando il 35% del risultato del Gruppo. La regione Asia-Pacifico ha registrato un leggero calo del (-2%) a causa del clima economico sfavorevole della regione.

Aumento dei costi di acquisizione

Il numero di contratti firmati in relazione alla riforma della fatturazione elettronica in Francia ha subito una forte accelerazione nel quarto trimestre del 2023, con conseguenti costi di acquisizione superiori al previsto. Si tratta essenzialmente di commissioni sulle vendite accantonate al momento della firma del contratto, mentre le vendite saranno riconosciute mese per mese solo dopo l'entrata in funzione della soluzione (fatturazione ripartita nel tempo in modalità SaaS).

Di conseguenza, come annunciato al momento della pubblicazione dei dati di vendita del Q3 2023, questa forte accelerazione nell'acquisizione degli ordini avrà un impatto di 1-2 punti sul margine operativo inizialmente previsto per l'intero 2023, che dovrebbe attestarsi intorno al 10%.

Una solida struttura finanziaria

Al 31 dicembre 2023, la liquidità della società ammonterà a 52,2 milioni di euro (contro i 46,9 milioni di euro al 31 dicembre 2022). Con 41,5 milioni di euro di liquidità netta (rispetto ai 32,3 milioni di euro al 31 dicembre 2022) e più di 130.000 azioni proprie (che rappresentano più di 20 milioni di euro in base al prezzo di chiusura delle azioni), Esker ha l'autonomia finanziaria per perseguire la sua strategia basata sull'accelerazione della crescita organica, integrata da acquisizioni mirate per integrare i mercati adiacenti e migliorare il valore fornito ai clienti.

Prospettive per il 2024

L'impatto positivo della normativa sulla fatturazione elettronica dovrebbe continuare nel 2024, aumentando i contratti in Francia. Lo stesso aspetto dovrebbe avere un impatto positivo in Spagna, Malesia, Singapore e Germania negli anni a venire, a seconda delle tempistiche di attuazione dei rispettivi governi.

Tutte le filiali Esker possiedono un notevole portafoglio di opportunità, che dovrebbe portare a una crescita delle prenotazioni a due cifre per il 2024.

Data la forte performance dei contratti nel 2023 e, nonostante la continua incertezza economica che potrebbe avere un impatto sulle transazioni della piattaforma, Esker prevede una crescita organica dei ricavi per il 2023 tra il 12-14%. A questo livello, unitamente ad un controllo delle spese e degli investimenti, la redditività (utile operativo) è stimata tra il 12-13% del fatturato.

Esker Italia

Via Guido Gozzano, 45
21052 Busto Arsizio (VA)
Tel: +39 0331 65141
www.esker.it | info@esker.it

Contatto stampa: Chiara Colangelo

Tel: +39 0331 651422 | chiara.colangelo@esker.com

Contatto relazioni con gli investitori: Emmanuel Olivier

Tel: +33 (0)4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com

A proposito di Esker

Esker è una piattaforma globale in cloud sviluppata per valorizzare il lavoro dei Finance, Procurement e Customer Service, e aiuta a consolidare la collaborazione tra le aziende automatizzando il Cash Conversion Cycle. Le soluzioni di Esker incorporano tecnologie come l'Intelligenza Artificiale (AI) per guidare l'aumento della produttività, migliorare la visibilità dei processi, ridurre il rischio di frode e migliorare la collaborazione tra i dipendenti, clienti e fornitori. Esker opera in Nord America, America Latina, Europa e Asia-Pacifico e ha la sua sede principale a Lione, Francia, e negli Stati Uniti a Madison, Wisconsin. Per ulteriori informazioni su Esker e le sue soluzioni visitate: <http://www.esker.it>, segui Esker su [LinkedIn](#), [Twitter](#) e visita il nostro [blog](#).