

Comunicato Stampa

La Partnership Win-Win tra Esker e V-Valley per Creare Nuove Opportunità di Business

BUSTO ARSIZIO, Italia — 18 giugno 2024 — Una significativa e importante partnership caratterizza il secondo trimestre di questo 2024 in crescita. V-Vally, realtà del Gruppo Esprinet focalizzata nella distribuzione delle Advanced Solutions con sede a Vimercate (MB), ha abbracciato il Partnership Program di Esker Italia con l'obiettivo di creare nuove opportunità di business per entrambe le parti.

La mentalità aperta e la filosofia dinamica della nostra azienda ci stimolano a cercare nuove collaborazioni con partner solidi e affidabili che si prendano cura della vendita delle soluzioni da noi proposte nel rispetto dei valori, della missione e del purpose aziendali. Abbiamo bisogno del supporto di aziende che condividano il nostro progetto e ci aiutino a sviluppare il core business, basato sulla fornitura di soluzioni Source-to-Pay (S2P) e Order-to-Cash (O2C) per facilitare la trasformazione digitale delle aziende.

In un'ottica di offerta di soluzioni integrate sempre più completa, Esker arricchisce la proposta Cloud di V-Valley con una piattaforma globale in grado di valorizzare ed automatizzare i processi aziendali. Da oggi, V-Valley offre ai propri partner le soluzioni di Esker basate sull'Intelligenza Artificiale, apprezzate dai leader dei settori Finance e Customer Service di tutto il mondo perché offrono vantaggi significativi al personale e ai processi, permettendo alle aziende di concentrarsi sul proprio core business. *“Siamo lieti e soddisfatti di accogliere V-Valley nella rete dei partner di Esker, le nostre aziende condividono i medesimi valori”* racconta **Stefano Contini, Alliance Manager di Esker Italia**. *“Abbiamo un obiettivo condiviso: raggiungere e supportare in modo sempre più capillare le aziende italiane e proporre le nostre soluzioni per accelerare il processo di digitalizzazione, leva competitiva che consente di trasformare le performance di business. La collaborazione di V-Vally nella distribuzione dei servizi ci permette di ampliare la visuale e raggiungere nuovi mercati”*.

“In contesto come quello attuale, in cui l'attenzione ai costi e all'ottimizzazione dei processi è elevata, la partnership con Esker rappresenta un valore aggiunto strategico per V-Valley”, ha commentato **Silvia Restelli, Sales & Marketing Unit Manager Security, Software & Cloud di V-Valley in Italia**. *“Siamo convinti dell'interessante potenziale di Esker per il nostro ecosistema di partner, che darà loro la possibilità di generare nuove opportunità di business a valore legate a queste soluzioni.”*

La partnership tra Esker e V-Valley è caratterizzata dalla collaborazione win-win e dall'opportunità, per entrambe le aziende, di incontrare nuovi partner e clienti, incrementare il business e promuovere la crescita aziendale.

Esker lavora per rafforzare l'ecosistema dei partner che svolgono un ruolo attivo e di valore per il successo dell'impresa. Scegliamo con cura ogni collaborazione e valutiamo le competenze, le esperienze e il valore aggiunto delle aziende che inseriamo nel Partnership Program.

A proposito di V-Valley

V-Valley si propone come distributore di riferimento del mercato delle Advanced Solutions, grazie a un'ampia gamma di tecnologie offerte in modalità on-prem ed as-a-service, un'organizzazione altamente specializzata e un set esteso di servizi a disposizione degli operatori di settore.

Enhancing your business è il payoff che sintetizza la mission della società, che si pone a supporto dei clienti per valorizzare ulteriormente i loro progetti di trasformazione digitale rivolti alle aziende utenti finali e alla Pubblica Amministrazione.

A proposito di Esker

Esker è una piattaforma globale in cloud sviluppata per valorizzare il lavoro dei Finance, Procurement e Customer Service, e aiuta a consolidare la collaborazione tra le aziende automatizzando il Cash Conversion Cycle. Le soluzioni di Esker incorporano tecnologie come l'Intelligenza Artificiale (AI) per guidare l'aumento della produttività, migliorare la visibilità dei processi, ridurre il rischio di frode e migliorare la collaborazione tra i dipendenti, clienti e fornitori. Esker opera in Nord America, America Latina, Europa e Asia-Pacifico e ha la sua sede principale a Lione, Francia, e negli Stati Uniti a Madison, Wisconsin. Per ulteriori informazioni su Esker e le sue soluzioni visitate: <http://www.esker.it>, segui Esker su [LinkedIn](#), [Twitter](#) e visita il nostro [blog](#).

Esker Italia

Via Guido Gozzano, 45
21052 Busto Arsizio (VA)
Tel: +39 0331 65141
www.esker.it | info@esker.it

Contatto stampa: Chiara Colangelo

Tel: +39 0331 651422 | chiara.colangelo@esker.com

Contatto relazioni con gli investitori: Emmanuel Olivier

Tel: +33 (0)4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com